



Folgende Position ist in unserem Vertriebsbüro am Standort Nürnberg zur weiteren Verstärkung unseres Teams baldmöglichst zu besetzen:

Talent im Vertrieb, Sales Manager (w/m/d)

im Außendienst mit Dienstsitz Nürnberg

Die Anklam Extrakt GmbH ist spezialisiert auf die Herstellung und den Vertrieb von qualitativ hochwertigen Pflanzenextrakten. Wir haben ein modernes Produktionswerk in der Hansestadt Anklam, Tor zur Insel Usedom und zwei Stunden nördlich Berlins errichtet. Unsere Kunden finden wir weltweit im B2B Pharmabereich sowie in der Nahrungsergänzungsmittel- und Lebensmittelindustrie. Ein sehr engagiertes Team von insgesamt 76 Mitarbeitern ist im Werk Anklam und im Vertriebsbüro Nürnberg an unserem Erfolg beteiligt.

Ihre Aufgaben:

- 👉 Entwicklung der Vertriebsstrategie für den Zielmarkt Frankreich, sowie weiterer Märkte in Europa und Erarbeitung der jeweiligen Umsatzbudgets
- 👉 Aufbau und Pflege von erfolgreichen und langfristigen Geschäftsbeziehungen
- 👉 Erstellung von Angeboten und deren gezielte Nachverfolgung
- 👉 Aufnahme der Anfragen und Bestellungen und Bearbeitung zusammen mit dem Vertriebsinnendienst bzw. direkt mit dem Werk
- 👉 Vorbereitung und Durchführung von Messebesuchen, national und international
- 👉 Beobachtung der Markttrends und Wettbewerber

Unsere Erwartungen:

- 👉 Betriebswirtschaftliche Ausbildung oder eine fachspezifische Ausbildung wie z.B. PTA, Chemie, Bio-Chemie o.ä.
- 👉 Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, vorzugsweise im Bereich der Wirk- / Hilfsstoffe für die Pharma- oder Nahrungsmittelindustrie
- 👉 Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten
- 👉 Die Fähigkeit, jede Verhandlungssituation professionell und souverän zu meistern
- 👉 Sehr gute Deutsch- und Französischkenntnisse in Wort und Schrift sowie sehr gute Kenntnisse der englischen Sprache
- 👉 Idealerweise Kenntnisse einer weiteren romanischen Sprache (Spanisch, Italienisch)
- 👉 Hohe Reisebereitschaft, Teamfähigkeit und gute organisatorische Fähigkeiten runden Ihr Profil ab

Neben spannenden Aufgaben und einem hervorragenden Arbeitsumfeld bieten wir Ihnen die **Chance**, gemeinsam mit uns etwas zu bewegen. Sie erwartet neben **Gestaltungsspielraum** in einem aufstrebenden mittelständischen Unternehmen auch transparentes und objektives **Feedback** im Rahmen unserer langfristigen Personalstrategie.

Weckt dieser Job Ihr Interesse?

Frau Dina Böckler freut sich auf Ihre **Bewerbung** unter Angabe des frühestmöglichen **Eintrittstermins** und der **Gehaltsvorstellungen**.

➔ **JETZT BEWERBEN**

Anklam Extrakt GmbH
Frau Dina Böckler
dina.boeckler@anklam-extrakt.de

Johann-Friedrich-Böttger-Str. 4
17389 Anklam
www.anklam-extrakt.de


ANKLAM EXTRAKT